

【YUGA 流】

せどりの常識が覆る！

家電、ホビー、メディアなどの
ライバルの多いジャンルで
薄利転売をまだ続けますか？

完全在宅で

出品者が10人以下の

香水転売で

利益率35%以上を維持する方法！

ライバルが多いジャンルでの
価格競争はやめて新たなジャン
ルで独占販売をする方法！

布施優雅

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

■ 推奨環境 ■

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の Adobe Reader を無料でダウンロードしてください。

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

■ 著作権について ■

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は布施優雅に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートのご利用は自己責任でお願いします。このレポートの利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

■ はじめに ■

このレポート作者の**布施優雅(ふせゆうが)**と申します。

この度は当レポートを
ダウンロード頂き誠にありがとうございます。

当レポートは私が実際に Amazon 転売(せどり)
開始 **1年**で年商 **6890万円**以上を稼ぐ事が出来た
ノウハウの一部を**無料レポート**という形で配布させて
頂いております。

このレポートに記載してある事は
全て実際に私がやってきた事なので、
この通りに実践して頂ければ、**必ず結果が出る**
というものになってます。

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

ここで私の簡単な経歴をご紹介します。

2014年10月 Amazon 転売(せどり)をスタート。

せどり開始 2ヶ月で
月商 180 万円(利益率 40%)を達成。

せどり開始 3ヶ月で
月商 350 万円達成(利益率 41%)を達成。

せどり開始 6ヶ月で
月商 650 万円達成(利益率 38%)を達成。

過去、最高月商は 1089万円。

一年間のトータルの売上を計算すると 6892 万円で利益率は 38%でした。

私は**学歴も資格もインターネットの知識も全く無い**状態でこの Amazon 転売ビジネス(せどり)を始めたので、最初はとても不安でした。

そんな私でしたが、**Amazon 転売は再現性が高く**短期間で結果を出す事ができました。

このレポートでは、**ライバルが少なく、35%以上の利益**が取れる商品が多い、**香水転売**に関するノウハウをまとめたレポートです。

せどりをやっている方なら
感じていると思いますが、

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

ライバルの多い

家電、ホビー、メディアなどの商品は価格競争が激しく
どんどん値下がりしてしまい、思ったように利益が取れ
なかったなんて経験はないでしょうか？

香水転売は基本的に高利益で高回転、ライバルが少ないと
いうメリットがあります。

しかも基本的に、仕入先はオンライン仕入れですので
完全在宅で出来るので労力は非常に少なく済みます。

デメリットとしては、液体商品なので基本的に
FBAは危険物として認識しますので、納品できない事が
多いです。

香水は基本的に自己発送で行います！

正直、**自己発送は面倒くさい**
というイメージがあると思いますが、
実はメリットもあります！

自己発送のメリット

1. 仕入れ後、即販売できるのでタイムラグが無い
2. Amazon 以外で同時に販売できる
3. FBA 在庫保管手数料が無い
4. 商品が手元にある為、見込み客からの質問に答えられる
5. 自己発送の場合は無茶な返金要求を断る事ができる。

自己発送のデメリット

1. 手間が掛かる
2. 保管場所が必要
3. 梱包材を用意する必要がある
4. FBA よりカートを取りづらい

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

自己発送にはメリット、デメリットがありますが
私の場合、9割の商品はFBAを利用しています。

あえて言うなら香水のみ自己発送での販売です！

香水の場合、皆さん想像つくと思いますが
かなり小さいです。

なので場所はほとんど必要ありません！

面倒くさい梱包、発送に関してですが、
仮に香水を一個発送しただけで、

5000円の利益が出るとしたら誰でもやりますよね？

香水転売は一撃の威力が意外と大きいです。
是非、香水転売を取り入れて売上を伸ばしていきましょう！

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

1. 香水の仕入先

香水の仕入先は基本的に
ヤフオクや**メルカリ**、**楽天オークション**などで仕入れます。

例えばこちらの商品



家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

モノレート(旧 Amashow)で商品を検索すると
最低価格は 9300 円で出品者は 10 人とされています。

しかし**同じ位の値段で出品しているライバル**は2~3人しか
いません。

他の出品者は 12000 円前後で出品している為、ライバルは
2~3 人と考えます。

こちらの商品を**ヤフオクの過去相場**を調べてみると



対象者限定！ プレミアム会員費2ヶ月分無料

現在の価格 : **4,600円** **落札価格**

残り時間 : **終了** (詳細な残り時間)

入札件数 : **6** (入札履歴)

新品・未開封の商品です
商品説明を読む

いいね! 0 ツイート チェック

9300 円 : 想定売値
-4600 円 : 仕入れ値 (49%)
-1004 円 : Amazon総手数料 (11%) ※消費税込み
3696 円 + 送料差額 : 利益 (40%)

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

このように香水を1個販売しただけで
3696円の利益が出ます。

続いてこちらの商品



ランキング[ヘルス&ビューティー]: 86495
参考価格

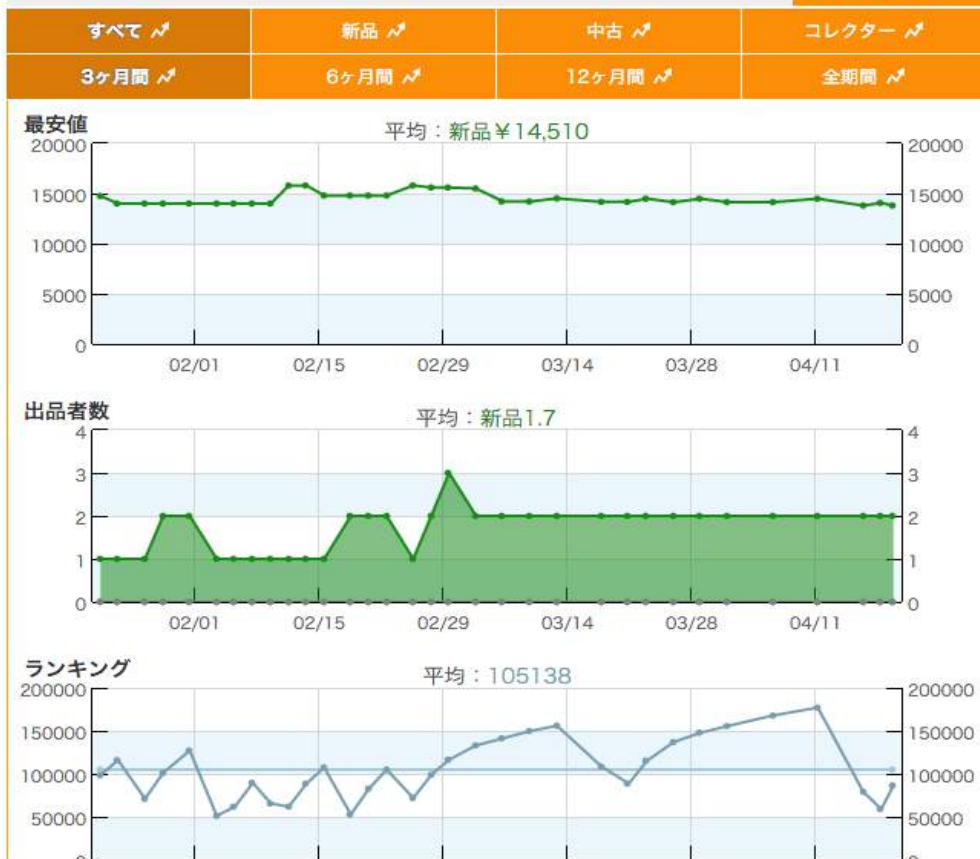
この商品を のamazonで

ASIN: B00CEN6IEI
JAN: -

コンディション	最安値	出品者数	amazon販売
<input type="button" value="新品"/>	¥ 13,800	2	ありません

-
-
-
-
-
-

クリスチャンディオール タンドゥルプワソ... の期間毎の最安値グラフ



家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

現在の**最低価格は 13800 円**と記載されていますが
こちらの出品者は**送料を高く設定**されている為、
比較対象を 14060 円とします。

こちらの商品の**ヤフオク過去相場**を調べてみると



対象者限定！ プレミアム会員費2ヶ月分無料

現在の価格 : **6,250円 落札価格**

残り時間 : **終了** (詳細な残り時間)

入札件数 : **16** (入札履歴)

新品・未開封 (枚)
商品説明を読む

いいね! 0 ツイート チェック

14060 円 : 想定売値
-6250 円 : 仕入れ値 (44%)
-1518 円 : Amazon総手数料 (11%) ※消費税込み
6292 円 + 送料差額 : 利益 (45%)

香水一個で**6292円**の利益を取る事ができます。

次は香水の**自己発送の仕方**について
解説していきます。

2. 香水の自己発送の仕方

こちらの章では香水が売れた時の
自己発送の仕方について解説していきます。

Amazon 上で香水の注文が入った場合私は
下記の画像のような「**ミラーマット**」という梱包材に
商品を入れ、なるべく小さなダンボールなどに入れて
発送します。



ダンボール等の梱包材に**隙間**が
できてしまった時は**新聞紙**などで**隙間を埋める**ことによって
商品破損のリスクが軽減されます。

以上、レポートを最後まで読んで頂きありがとうございます。

家電、ホビー、メディアなどのライバルの多いジャンルで薄利転売をまだ続けますか？
ライバルが多いジャンルでの価格競争はやめて新たなジャンルで独占販売をする方法！

■ 発行者情報 ■

◆ 発行責任者：布施優雅

◆ お問い合わせ

➤ <https://ssl.form-mailer.jp/fms/b552b7ca425343>

➤ このレポートへのご意見、ご感想をお聞かせください。

◆ メインブログ：「学歴・資格なんて関係ない！元フリーターが Amazon 転売開始 1 年で年商 6000 万円以上稼ぐことができたブログ」

➤ <http://effort1215.com/>

➤ こちらのブログでは Amazon 転売、せどりの有益な情報やノウハウを公開しております。是非覗いてみてください。

◆ メルマガ：「YUGA 式せどり公式メルマガ」

➤ こちらのメルマガではせどりに関するノウハウや情報を随時配信しております。

<https://twelfth-ex.com/rg/37942/1/>

メルマガの解除はこちらから

⇒ <https://twelfth-ex.com/dm/37942/1/>