

**【月商 780 万せどらーYUGA 流】**

**Amazon 出品申請**

**ヘルス&ビューティー解除方法！**

**納品書入手方法を公開！**

**2016 年最新版**

布施優雅

## ■ 推奨環境 ■

このレポート上に書かれている URL はクリックできます。できない場合は最新の Adobe Reader を無料でダウンロードしてください。

<http://www.adobe.co.jp/products/acrobat/readstep2.html>

## ■ 著作権について ■

このレポートは著作権法で保護されている著作物です。下記の点にご注意戴きご利用下さい。

このレポートの著作権は布施優雅に属します。

著作権者の許可なく、このレポートの全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。このレポートの開封をもって下記の事項に同意したものとみなします。

このレポートは秘匿性が高いものであるため、著作権者の許可なく、この商材の全部又は一部をいかなる手段においても複製、転載、流用、転売等することを禁じます。

著作権等違反の行為を行った時、その他不法行為に該当する行為を行った時は、関係法規に基づき損害賠償請求を行う等、民事・刑事を問わず法的手段による解決を行う場合があります。

このレポートに書かれた情報は、作成時点での著者の見解等です。著者は事前許可を得ずに誤りの訂正、情報の最新化、見解の変更等を行う権利を有します。

このレポートの作成には万全を期しておりますが、万一誤り、不正確な情報等がありましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

このレポートのご利用は自己責任でお願いします。このレポートの利用することにより生じたいかなる結果につきましても、著者・パートナー等の業務提携者は、一切の責任を負わないことをご了承願います。

## ●はじめに●

このレポート作者の布施優雅(ふせゆうが)と申します。

この度は当レポートを  
ダウンロード頂き誠にありがとうございます。

当レポートは私が実際に Amazon 転売(せどり)  
開始 1 年で年商 6890 万円以上を稼ぐ事が出来た  
ノウハウの一部を無料レポートという形で配布させて  
頂いております。

このレポートに記載してある事は  
全て実際に私がやってきた事なので、  
この通りに実践して頂ければ、必ず結果が出る  
というものになっています。

ここで私の簡単な経歴をご紹介します。

2014年10月 Amazon 転売(せどり)をスタート。

せどり開始 2ヶ月で  
月商 180 万円(利益率 40%)を達成。

せどり開始 3ヶ月で  
月商 350 万円達成(利益率 41%)を達成。

せどり開始 6ヶ月で  
月商 650 万円達成(利益率 38%)を達成。

過去、最高月商は 1089 万円。

一年間のトータルの売上を計算すると 6892 万円で利益率は 38%でした。

私は**学歴も資格もインターネットの知識も全く無い**状態でこの Amazon 転売ビジネス(せどり)を始めたので、最初はとても不安でした。

そんな私でしたが、**Amazon 転売は再現性が高く**短期間で結果を出す事ができました。

今回等レポートでは現在厳しくなっている**ヘルス&ビューティー**の出品申請について解説していきたいと思います。

少し前までは**領収書**があれば申請が取れたのですが最近**卸業者の納品書**がないと申請が通らない通らないという事をよく聞きます。

しかし私がお伝えしたこの方法を実践した方はここ最近でも**申請をクリア**しています。

## ヘルス&ビューティー

の許可を取得する事で得られるメリット！

- 1 取り扱うジャンルが増える
- 2 ライバルが少ないので値崩れしづらい
- 3 基本的に消耗品が多いので回転がいい

などいい事ばかりです。

さっさとヘルス&ビューティーの資格を取得して  
一気に他の転売屋さんに差をつけましょう！

## 1. 「ヘルス&ビューティー」の出品許可を申請する

こちらのジャンルは Amazon では  
出品許可申請が必要なジャンルになってきます。

以前は領収書があれば簡単に出品申請が通ったのですが、今は以前より厳しくなっているというのが現状です。

私は、だからこそチャンスではないのかと思います！

ライバルの少ないヘルス&ビューティーに申請を出す！



審査が通らない



諦める

といったように一度通らなかったからといって  
諦めてしまう人はかなり多いのが現状です！

本当にもったいないと思います。

実際、私は現在全国各地を仕入れコンサルなどをして回っていますが、コンサル生の殆どの方が、ヘルス&ビューティーの申請を一度通らなかつたからといって諦めていました。

何度も言いますが、  
本当にもったいないですね！

知っているかと思いますが申請は何度でも出せます。

ライバルが多いジャンルで赤字リスク、不良在庫リスクを高めて販売するよりも面倒でも諦めず申請を通してしましましょう。

それではここから、どのようにヘルス&ビューティーの申請を通すか解説していきます。

申請に必要なものは

ヘルス&ビューティーカテゴリーの納品書です。

これだけでいいのですが、大事なのは納品書の中身です。

ちなみに領収書や店舗で仕入れたレシートは対象外です。

### 納品書の中身で必要な情報

- ・ 購入元の店舗名・住所・電話番号
- ・ 購入者の氏名・住所
- ・ 購入者の購入者のメールアドレス  
(Amazon アカウントに登録しているもの)
- ・ 購入者の電話番号  
(Amazon アカウントに登録しているもの・固定電話の方が良い)

- ・ 商品名・商品の個数・商品の金額の記載  
(商品数は3点以上ですが多ければ多いほど通りやすい)
- ・ 申請から遡って3ヶ月以内の納品書

これが Amazon に見られるポイントです。

Amazon での **申請方法** は次の通りです。



セラーセントラルの画面で検索窓に

『**出品申請**』と入れます。

**出品許可が必要なカテゴリ**とでてきますので、

そちらをクリック。

そのあと、申請を出したいカテゴリを選択します。

すると**商品の要件**という画面が出てきます。

### 商品の要件

食品&飲料カテゴリーの出品要件を確認してください。すでに申請手続きを始めることもできます。

出品には製品コードが必要です。製品コードがない場合は、この申請の修正後、必要に応じて製品コード免除を別途申請するようしてください。

**はいにチェックを入れる**

食品&飲料カテゴリーの出品予定の商品は、新品ですか？

はい  
 いいえ

商品は何点販売予定ですか？

1-5  
 6-100 **100-1000にチェックを入れる**  
 101-1000  
 1000以上

出品したい商品は、すべて自社で製造されている商品、または独自ブランドの商品ですか？

はい  
 いいえ **いいえにチェックを入れる**

戻る

私がヘルス&ビューティーに申請許可を頂いているので画面が食品&飲料になっていますが 内容は同じなのでこちらで説明させていただきます。

1 番上の項目は新品ですか？

『**はい**』にチェックを入れて下さい。

2 番目の項目は商品の**販売予定の個数**なのですが  
**100-1000 以上**がオススメです。

3 番目は

『出品したい商品は全て自社で製造され ている商品で  
すか？』

これは**いいえ**を選択してください。

そして次のページに進みます。

## 書類のアップロード

Amazonで申請内容を審査するにあたり、特定の書類をアップロードしていただく必要があります。

購買価格情報は黒塗りにしてください(\*その他の情報は黒塗りにほしないようにしてください)。

出品予定の商品には **納品書または仕入明細書(受領書)** はいくつありますか？

- 納品書または仕入明細書(受領書)1点** (追加書類が1点必要です。注:1. レシートや領収書では審査できません 2. 納品書は数量3点以下の場合、審査できません(購入点数が少ないため、継続的な仕入れ・販売を判断できません))

▼ **納品書および仕入明細書(受領書)の要件**

- 日付がNovember 11, 2015以降であること
- 発行者の連絡先情報(発行者の法人名+住所)が記載されていること
- 出品者の連絡先情報(出品者の名前または会社名のいずれか+住所、電話番号、EメールまたはWebサイトのいずれか)が記載されていること
- 価格情報は隠すようにしてください(任意)

同意します

### 追加情報

- その他の販売サイト(楽天、Yahoo!などにある自社店舗のURL - 販売実績や正確な商品、価格情報のあるサイト)

- 会社サイト
- 所有しているメーカー工場の会社住所
- 所有している店舗または事務所の会社住所
- 営業許可書
- 納税証明書(法人のみ)

最後はこのページです。

まず、書類をアップロードして、

追加情報で Amazon に登録している住所を記入します。

一つ注意しなければいけないのが、Amazon に登録している住所と納品書の住所が異なっていると審査が通らないので気をつけて下さい。

これで完了です。

### 注意点まとめ

- ・電話番号は携帯よりも固定電話の方がいいです。
- ・メールアドレスは Amazon アカウントと同じもの。
- ・店舗のレシートや領収書では審査が通らない。
- ・商品数が少なすぎると審査が通らない。
- ・仕入先は卸業者がいいです。

仕入先はコストコなどが業者向けに卸などをしているので納品書を作ってくれます。

## ■ 発行者情報 ■

◆ 発行責任者：布施優雅

◆ お問い合わせ

➤ <https://ssl.form-mailer.jp/fms/b552b7ca425343>

➤ このレポートへのご意見、ご感想をお聞かせください。

◆ ブログ：「学歴・資格なんて関係ない！ Amazon 転売開始 1 年で年商 6892 万円以上稼ぐことができたブログ」

➤ <http://effort1215.com/>

➤ こちらのブログでは Amazon 転売、せどりの有益な情報やノウハウを公開しております。是非覗いてみてください。

◆ メルマガ：「YUGA 式せどり公式メルマガ」

➤ こちらのメルマガではせどりに関するノウハウや情報を随時配信しております。

<https://twelfth-ex.com/rg/37942/1/>

メルマガの解除はこちらから

⇒<https://twelfth-ex.com/dm/37942/1/>