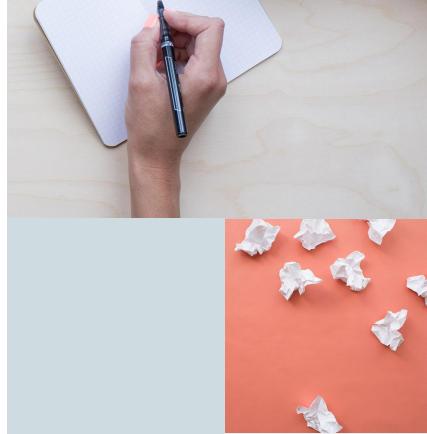


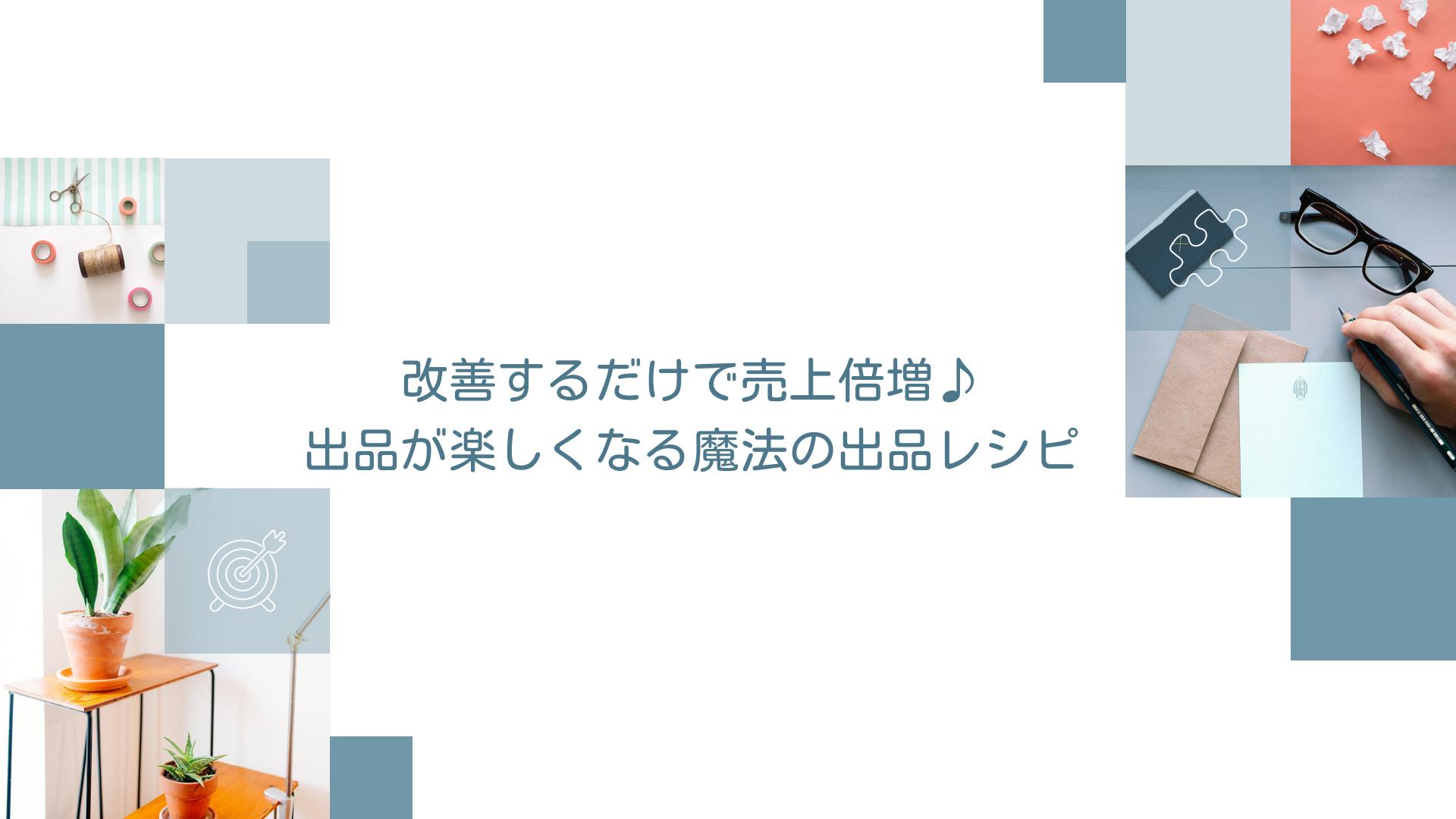


Mercari

あなたの商品が ポンポン売れる！

7つのチェックポイント





改善するだけで売上倍増♪
出品が楽しくなる魔法の出品レシピ



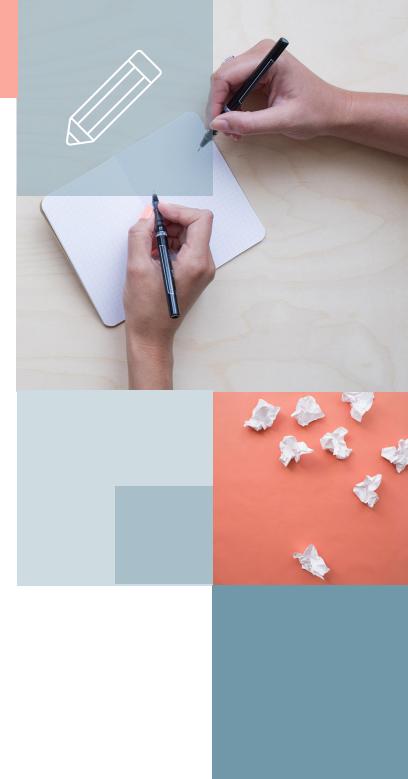
Schlussel Co.,Ltd YUKAです。

メルカリで出品しているけどなかなか売れないのです(T_T)…

どうしたら良いですか？

というご質問をよくいただくので、そんな時に私がみなさんにお話している、7つのチェック項目を今日はお伝えいたしますね♪

これからお話しするたった7つのポイントを意識するだけで、今まで売れなかった商品が、ポンポン売れるようになるので、ぜひ最後まで読み進めてみてくださいね(*°▽°*)♪



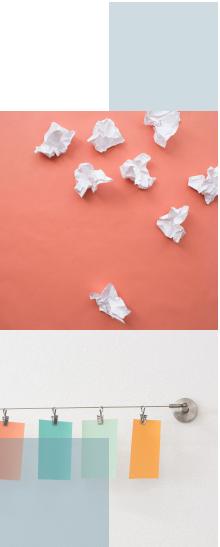
あなたの商品がポンポン売れる7つのチェックポイント

- ① 画像は暗くないかな？
- ② 価格は高すぎないかな？
- ③ そもそも需要はあるのかな？
- ④ 商品説明はわかりやすいかな？
- ⑤ カテゴリが【その他】になっていない？
- ⑥ 配送方法が未定になっていない？
- ⑦ 再出品している？？



① 画像は暗くないかな？

メルカリの出品商品は
作り込まれた画像ではないものが多く、
自宅で撮影している為
比較的暗い画像が多いです。
昼間に撮影が難しかったとしても、
撮影後に少し編集で明るく加工するだけでも、
一覧で見ている
ユーザーさんの目に止まりやすくなりますので
ちょっとめんどくさくても、
一手間加えてみてください♪



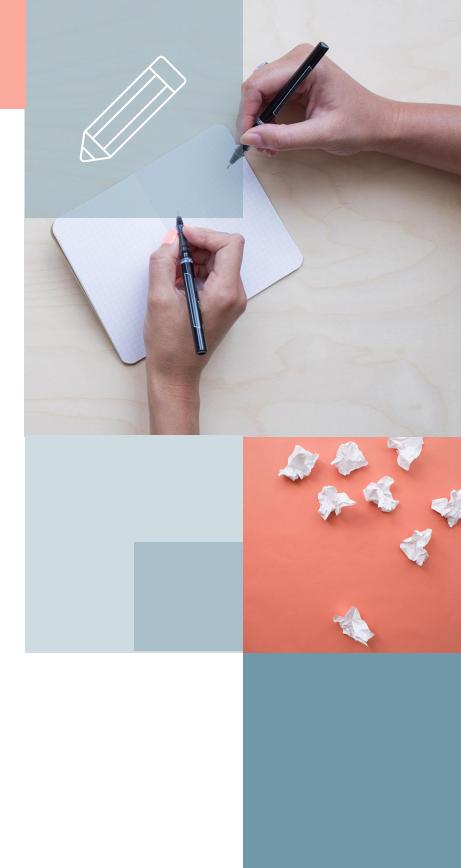
② 価格は高すぎないかな？

安くしないと売れない…!!
という訳ではないのでご注意ください!!
最低価格に合わせた
価格設定にする必要はありませんが
実際に売れている商品の価格相場と
あまりにもかけ離れた価格である場合、
売れにくくなります。
売れている価格相場の
1割アップくらいの価格設定でスタート後、
徐々に下げていくようにしてみてください。



③ そもそも需要はあるのかな？

自分の他に出品している人がいない
まったく同じ物でなくとも
類似商品・関連商品の出品すらも無い場合は
そもそも需要がなくて
売れない可能性が高いです。
メルカリのユーザー層に
合っていないだけの場合もあるので
ヤフオク・アマゾンなど
販路を変えると売れる場合もありますので、
1つの販路だけで売れないからと
仕入れに失敗してしまったと
思う必要はありません♪



④ 商品説明はわかりやすいかな？

画像を見て『お！これいいな！』と
タップしてもらったあと、
買おうかなと思ったときに
知りたい情報が
商品説明に書かれていないと、
ユーザーさんはページから
離れてしまいます。
長々と説明を書くのも
読んでもらえませんが、
購入希望者が買いたい！
と思った時に知りたいと思うであろう
必要最低限の情報はめんどくさくても
記載するようにしてください。



匿名配送

リラックマガラスの入れ物

いいね！

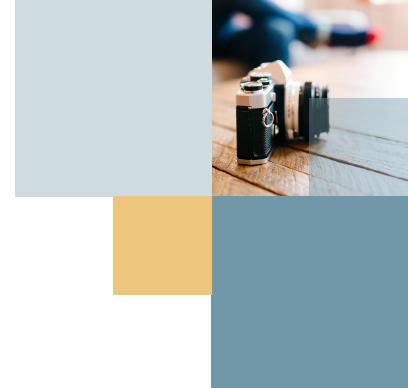
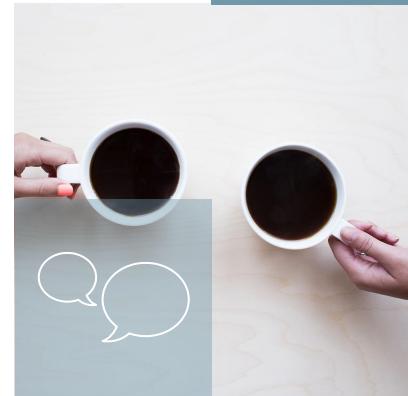
コメント

商品の説明

新品未使用です。

2分前

←非常に
もった
いない！



⑤ カテゴリが【その他】になっていない?

これ、意外に多いパターン!

出品した商品が

どのカテゴリにも該当しないから

【その他】を選択していませんか?

出品した商品はメルカリのホーム画面、新着に表示されるだけでなく

同じカテゴリの商品の商品ページ下

【関連商品】にも表示されるので、

その他を選んでしまうと

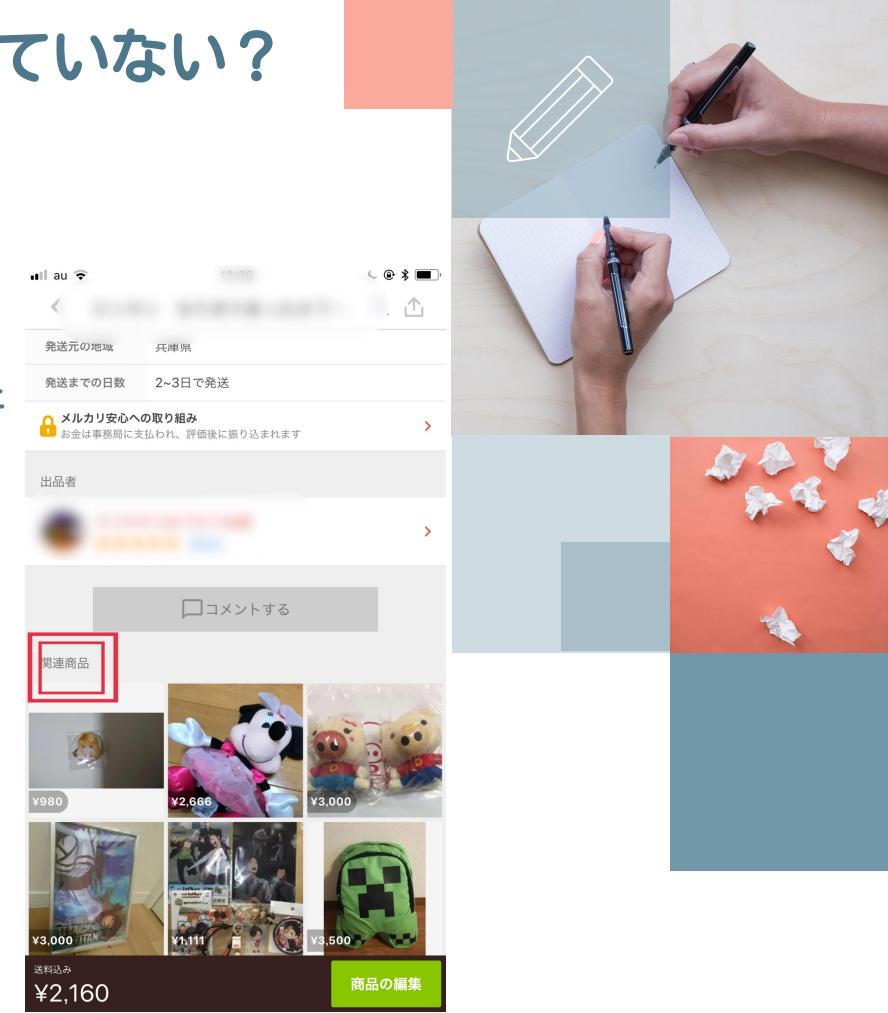
露出が少なくなってしまい、

せっかくの販売チャンスが

少なくなってしまいます。

カテゴリは適切なカテゴリを

選択するようにしてください。





⑥ 配送方法が未定になっていない？

出品する前にいちいち配送方法を調べるのはめんどくさい
為送料未定で出品している人は結構居ます(@_@;)

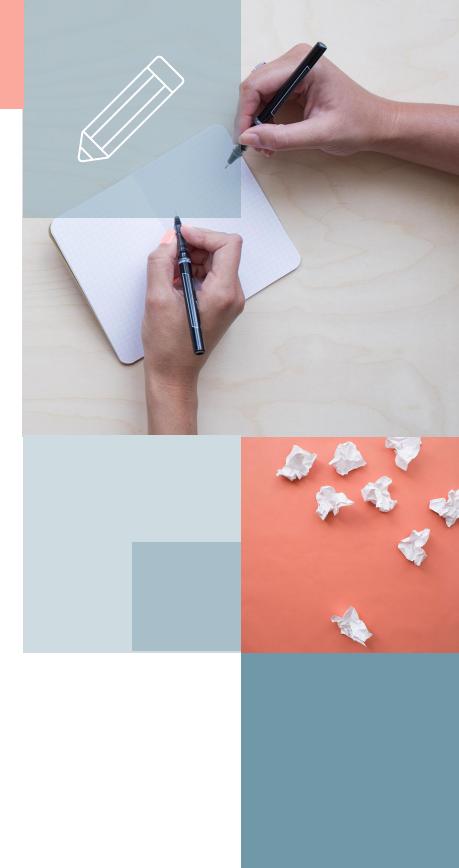
送料込設定で出品している場合は購入価格にプラス金額負担がないので迷惑はかかるないのですが、送料をあらかじめ設定しておくことで購入者さんは配送～到着までの日数を自分で予測できるので安心して購入に進んでくれます。

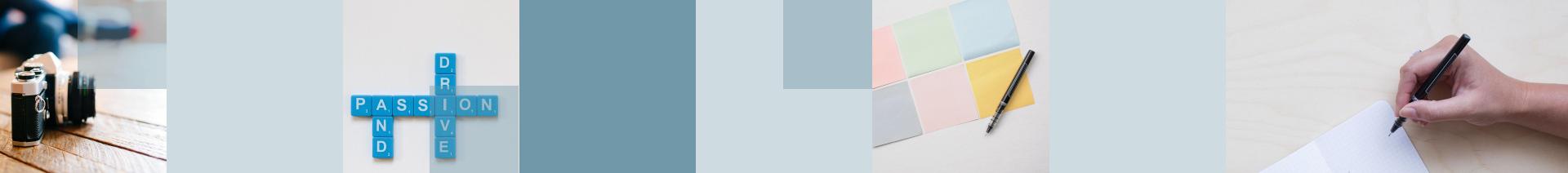


匿名配送かどうか、ゆうゆうメルカリ便で郵便局・コンビニ・はこぽす受取が可能かどうかで購入の後押しになる場合も多いので、コメントのやりとり回数を減らすためにも配送方法は確定しておくようにしてみてください。

⑦ 再出品している？？

メルカリは新しく出品された順番に
ホーム画面の上の方に表示される仕様になっている為
再出品をしないとどんどん新しい出品商品に
押されて下の方へ下がってしまい、
ユーザーさんの目に止まらなくなってしまいます。
1日に同じ商品を何度も再出品をするのは
規約に反する行為とみなされる可能性があるので
やりすぎはよくありませんが
2, 3日に一度は再出品をして
露出を増やすようにしてみてください。

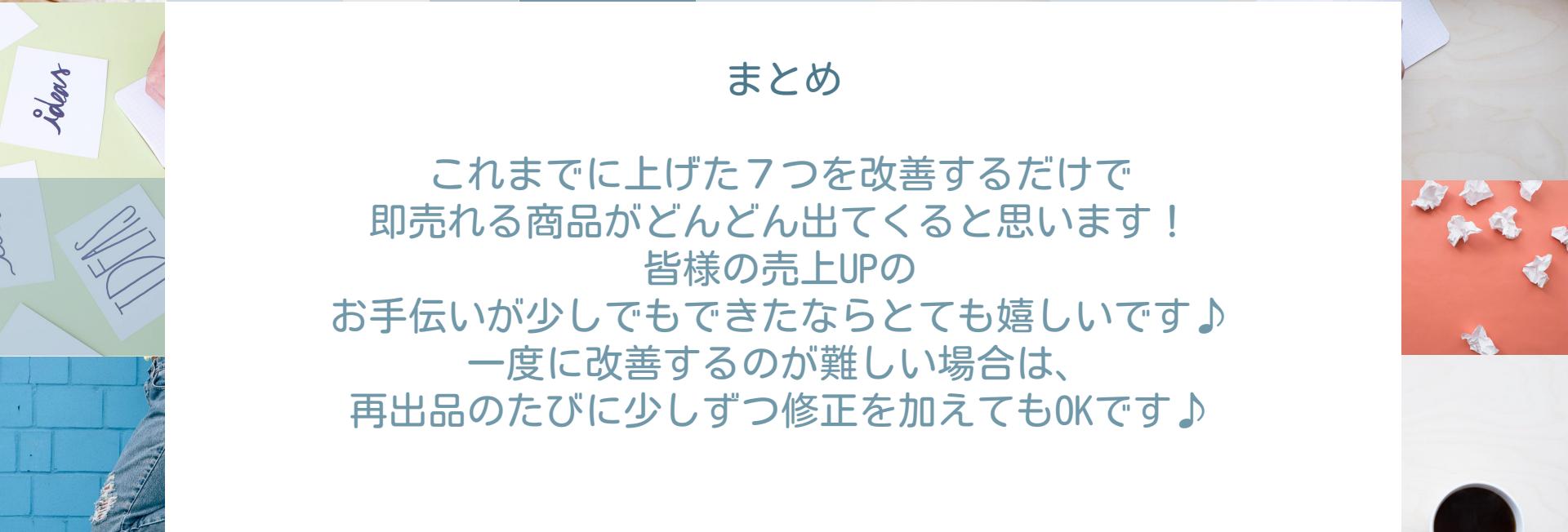




まとめ

これまでに上げた7つを改善するだけで
即売れる商品がどんどん出てくると思います！

皆様の売上UPの
お手伝いが少しでもできたならとても嬉しいです♪
一度に改善するのが難しい場合は、
再出品のたびに少しずつ修正を加えてもOKです♪



Any questions?

最後まで読んでくださりありがとうございました♪
メルカリで商品を販売する中で
わからない事や心配な事がありましたら
お気軽にご連絡ください(*^_^*)





Enjoy Mercari

メルカリを楽しもう

Schlussel Co.,Ltd

