

A stack of US dollar bills is the central focus, surrounded by several wooden human figures of various sizes. The figures are arranged in a circle around the stack, suggesting a group of people or a community. The background is a dark, textured surface, possibly wood or stone, which adds to the overall aesthetic of the image. The lighting is soft, highlighting the texture of the paper and the wood.

# クラブファンスクール クラブファンコンサル のご案内

# 櫻井式クラファンスクール 【アミーゴ】

250,000円(税込)

- サポート期間：6ヶ月
- 専用サイトでコンテンツ学習
- LINEサポート（オープンチャット）
- 月2回のウェブセミナー
- 海外企業、国内製造メーカーの紹介（不定期）
- 特別講義（不定期開催）

## <有料サポート>

別途実費で費用が発生します

- ページ作成代行
- 商品開発サポート
- 撮影代行業者紹介
- 発送代行業者ご紹介
- HANRO+ご紹介

# 櫻井式クラファンスクール 【アミーゴ】

**銀行振込・クレジット決済  
一括払い  
250,000円(税込)**

**サポート期間：半年  
1日あたり：約1,388円**

**クレジット決済  
3分割  
275,000円（税込）**

**クレジット決済  
6分割  
287,500円（税込）**

**クレジット決済  
12分割  
300,000円（税込）**

＜分割手数料＞3回：25,000円 / 6回：37,500円 / 12回：50,000円

# 櫻井式クラファンコンサル 【アミーゴプラチナ】

500,000円(税込)

※30名限定

- サポート期間：1年間
- スクールコンテンツ全て
- 月1回の個別コンサル
- 商品開発サポート
- メーカー商品のご提案
- 海外企業（主に韓国）の  
商品優先的紹介
- 国内製造メーカー（原料屋）の  
優先的紹介

＜有料サポート＞

別途実費で費用が発生します

- ページ作成代行
- 撮影代行業社紹介
- 発送代行業者紹介
- HANRO+紹介

# 櫻井式クラファンコンサル 【アミーゴプラチナ】

**銀行振込・クレジット決済  
一括払い  
500,000円(税込)**

**サポート期間：1年間  
1日あたり：約1,388円**

**クレジット決済  
3分割  
525,000円（税込）**

**クレジット決済  
6分割  
537,500円（税込）**

**クレジット決済  
12分割  
550,000円（税込）**

＜分割手数料＞3回：25,000円 / 6回：37,500円 / 12回：50,000円

# 櫻井式クラファンコンサル 【アミーゴ】で得られるもの

- ビジネスマインド
- クラファン一連の流れ
- クラファンのノウハウ
- 交渉スキル
- ページ作成のスキル
- 販路の拡大
- ビジネスとしてキャッシュポイントを増やせる

# 参加特典



- **メール営業テンプレート**

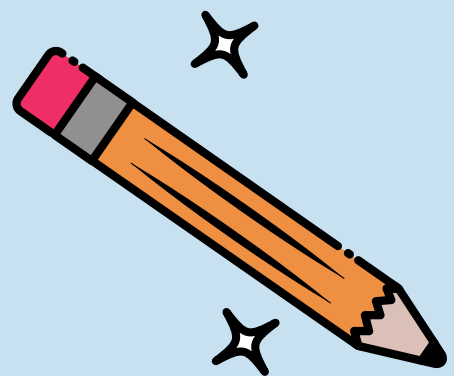
櫻井が実際に使っている営業用のテンプレートです。  
カリキュラムの中で実際に自分だけのオリジナルテンプレートを作成いただきます。

- **クラファンアプローチリスト表**

営業先や、どんな方法でいつ営業したかが一目瞭然のリスト表です。  
返信が来たメーカーさんと交渉する際に役立ちます。

- **独占販売契約書テンプレート**

海外メーカーと契約を結ぶ時にご利用ください。  
どこに何を記載したら良いか分かるようにしてあります。



# クラファンスクール 【アミーゴ】 カリキュラム日程

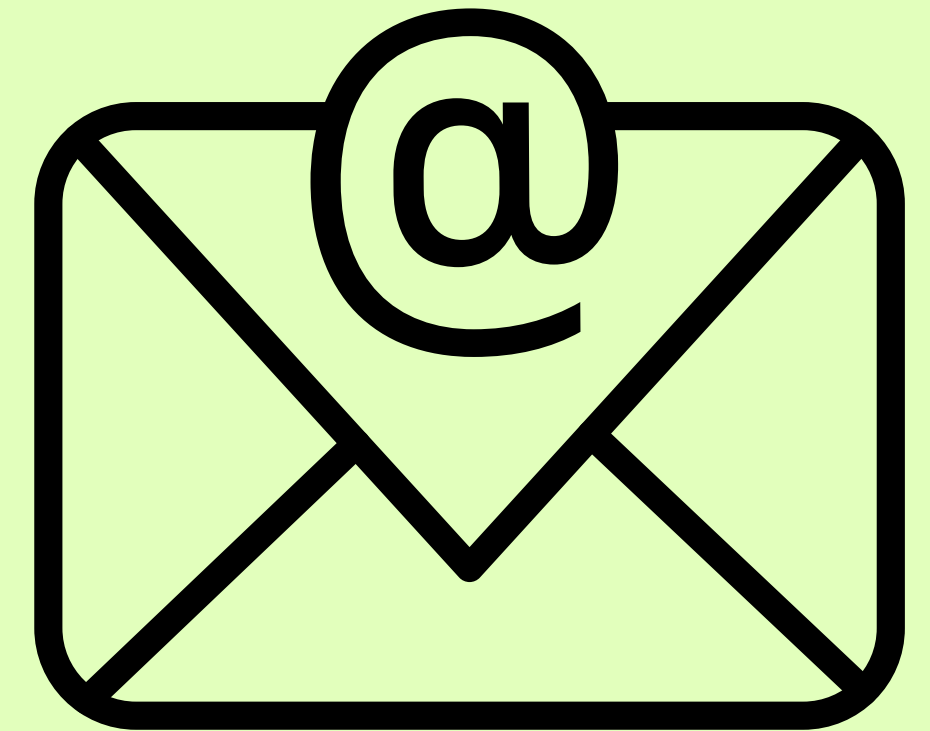




12月12日（日） 13:00~16:00

<Day1. 決起会>

内容: クラウドファンディング全体像、  
マインドセット、商品の選定方法について



12月25日（土） 13:00~15:00

<Day2. メール営業テンプレセミナー>

内容: メールでの営業方法、テンプレート作成、  
返信があった企業へのセカンド・サードアプローチ方法

1月9日（日） 13:00~15:00

<Day3. 海外メーカーとの交渉セミナー>

内容: 卸値、ロット数、納期、許認可など、  
契約に向けての交渉術と注意点

1月23日（日） 13:00~15:00

<Day4. Makuake申請セミナー>

内容: 申請方法、アカウント作成、必要書類、  
プロジェクトのタイムスケジュールについて



2月6日（日） 13:00~16:00

<Day5. Makuakeページ作成セミナー>

内容: タイトル、画像、コピーライティング、  
商品説明などのページ構築について

※プロのコピーライターさんにお話しいただきます

2月20日（日） 13:00~15:00

<Day6. Makuakeリターン構築セミナー>

内容: セット内容、割引の考え方、限定数量、  
商品画像作成について



3月6日（日） 13:00~15:00

<Day7. 企画書作成セミナー>

内容: OEM会社などに提出する商品の  
企画書の作り方について



3月20日（日） 13:00~15:00

<Day8. 展示会攻略セミナー>

内容: 展示会でOEM会社と繋がる方法や交渉について

4月10日（日） 13:00~15:00

<Day9. 広告運用セミナー>

内容: Facebook広告、プレスリリース、ティザー広告、  
YouTube広告、広告費用などについて

4月24日（日） 13:00~15:00

<Day10. 活動レポートセミナー>

内容: 追加情報の記載、メディア掲載などの実績記載、  
目標達成のお礼、納品するタイミングについてなど



5月8日（日） 13:00~15:00

<Day11. プロジェクト終了後の出口戦略セミナー>

内容: Amazon、楽天、YahooなどのECカタログ作成方法

5月22日（日） 13:00~15:00

<Day12. おかわりクラファンセミナー>

内容: キャンプファイヤー、マチヤ、グリーンファンディング、Kibidanngoなど、他プラットフォームでの出品について

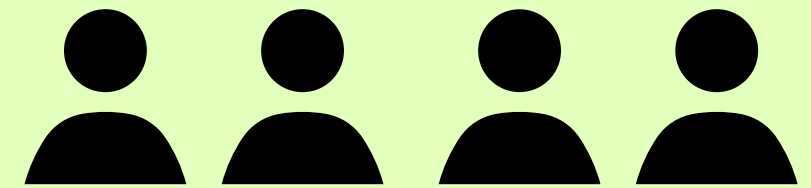
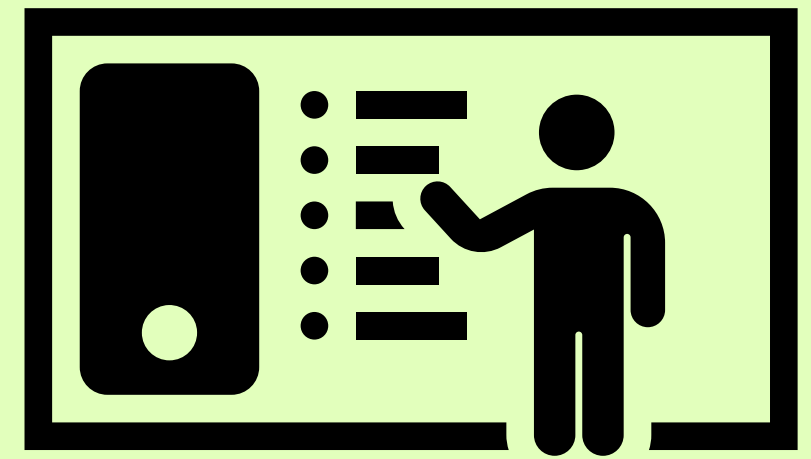


6月5日（日） 13:00~15:00

<Day13. 展示会出店セミナー>

内容: 展示会に出店をして、

BtoB取引を目指すための具体的な方法について



※平日の夜にも緊急ウェビナーを開催することがあります。  
随時公式ラインよりお知らせいたします。

皆さまにお会いできるのを  
楽しみにしています！

Thank You